

Master 1 MBFA parcours CCPRO

Unité d'enseignement	COEF. / ECTS	Cours commun	CM	TD
Semestre 7 Master 1 MBFA – parcours Conseiller Clientèle de Professionnels (cours université)				
Renforcement mathématique et statistique	1		6	
Economie de l'assurance	4	Parcours BFA	30	15
Economie de la banque	4	Parcours BFA	30	15
Anglais économique et financier	3	Parcours BFA		24
Finance d'entreprise	4		24	15
Droit du particulier	3		20	
Fiscalité du Particulier	3		15	
Analyse financière 1	3		20	
Economie industrielle de la banque	2		13	
Informatique : TCD et introduction VBA	3		15	
Préparation au mémoire	0		2	
Total semestre 7 parcours CCPRO	30		175	69
Unité d'enseignement	COEF. / ECTS	Cours commun	CM	TD
Semestre 8 Master 1 MBFA – parcours Conseiller Clientèle de Professionnels (cours CFPB)				
Le conseiller clientèle de particulier et son environnement	3		35	
La vie du compte	3		28	
Les besoins de financement du particulier	2		21	
L'équipement du particulier	6		87	
Le développement du portefeuille	6		77	
Mémoire de 1 ^{ère} année	10			
Total semestre 8 parcours CCPRO	30		248	0
Total M1 MBFA parcours CCPRO	60		423	69

Master 2 MBFA parcours CCPRO

Unité d'enseignement	COEF. / ECTS	Cours communs	CM	TD
Semestre 9 Master 2 MBFA – parcours Conseiller Clientèle de Professionnels (cours Université)				
Marketing et distribution des produits bancaires	3	Parcours BFA	15	
Environnement économique et financier	4	Parcours BFA	20	
Ingénierie financière	3	Parcours BFA	20	
Analyse financière approfondie	3	Parcours BFA	20	
Anglais : préparation au TOEIC	3	Parcours BFA		24
Informatique : VBA	3	Parcours BFA	20	
Gestion des risques	3	Parcours BFA	20	
Conformité et réglementation bancaire	3	Parcours BFA	25	
Economie financière et bancaire	3		30	
Projet tuteuré : préparation du mémoire de fin d'études	2		22	
Total semestre 9 parcours CCRPO	30		192	24
Unité d'enseignement	COEF. / ECTS	Cours communs	CM	TD
Semestre 10 Master 2 MBFA – parcours Conseiller Clientèle de Professionnels (cours CFPB)				
Marché des professionnels et métiers de CCPRO	2		21	
Caractéristiques juridiques, sociales et fiscales du professionnel	2		21	
Risques économique, commercial et humain du professionnel	1		14	
Comportements commerciaux efficaces avec le professionnel	1		21	
Ouverture de compte et produits attachés	2		28	
Analyse dynamique de l'entreprise	2		35	
Réponses aux besoins de financement	2		35	
Suivi du professionnel	1		14	
Maîtrise des conditions consenties au client et de la rentabilité	1		14	
Négociation commerciale avec les professionnels	2		21	
Gestion et développement d'un portefeuille client	1		14	
Gestion patrimoniale et retraite	3		49	
Mémoire de 2ème année	10			
Total semestre 10 parcours CCPRO	30		287	0
Total M2 MBFA parcours CCPRO	60		479	24
Total Master MBFA parcours CCPRO	120		902	93